



Ein Partner für individuelle Dentallösungen

Ein Beitrag von Alicia Hartmann

UNTERNEHMENSPORTRÄT /// Analog und digital – Metaux Precieux bietet Lösungen für die gesamte Bandbreite des zahntechnischen Handwerks. Und das alles unter einer großen gemeinsamen Vision: Erstklassige Dentalprodukte mit bestmöglicher Beratung von Zahntechnikern für Zahntechniker.

„Wege entstehen dadurch, dass wir sie gehen.“ – unter diesem Motto gründete Andreas Schmidt 2009 zusammen mit seinem Team das Dentalunternehmen Metaux Precieux in Stuttgart. Mit viel Motivation, Leidenschaft für die Zahntechnik und langjähriger Erfahrung in der Branche hat sich das eigentümergeführte Unternehmen fest auf dem Dentalmarkt etabliert. Mithilfe guter Beratung direkt von Zahntechniker zu Zahntechniker sollen unkomplizierte Produkt- und Systemlösungen für die moderne Zahntechnik an das Labor gebracht werden – das schließt sowohl analoge als auch digitale Fertigungsmethoden gleichermaßen ein. So können den hohen Ansprüchen der zahnärztlichen Kunden und schlussendlich auch der Patienten nach einer exzellenten Ästhetik sowie einem hohen Maß an Zuverlässigkeit und Funktion nachgekommen werden.

Analoge und digitale Produktvielfalt

Metaux Precieux ist mit Premiumprodukten in den Bereichen Edelmetall-Dentallegierungen und Keramik Partner für die klassische Zahntechnik, kann aber auch durchaus digital. Ob mit

digitalen Scansystemen, Fräsen, Öfen, 3D-Druckern sowie unterschiedlichen Materialien bietet Metaux Precieux seinen Kunden die gesamte Produktpalette für die digitale Zahntechnik an. Essenziell ist neben der hohen Qualität der Produkte vor allem die enge Zusammenarbeit mit den Kunden. Aus diesem Grund stellt sich Metaux Precieux immer wieder der Herausforderung, gemeinsam individuelle und kundenorientierte Lösungen zu erarbeiten, da das Unternehmen zu 100 Prozent Laborpartner ist. Erst wenn der Kunde zufrieden ist und mit den Produkten, Werkzeugen und Systemen erfolgreich arbeitet, ist auch das Team von Metaux Precieux zufrieden. Denn das Vertrauen der Kunden steht für das Dentalunternehmen an erster Stelle!

Der Kunde im Fokus

Zusätzlich zur vielfältigen Produktpalette legt das Dentalunternehmen großen Wert auf guten Service. Mit den drei Pfeilern des Servicebereichs – Support, Fertigung und Recycling – steht Metaux Precieux seinen Kunden bei allen Fragen und Problemen zur Seite. Neben der schnellen und zuverlässigen Lieferung der

Produkte bietet Metaux Precieux eine professionelle Beratung für seine CAD/CAM-Lösungen, 3D-Drucksysteme, Scanner, Fertigungsmaschinen und Werkzeuge. Das junge, dynamische und motivierte Supportteam steht für Fragen, Hilfestellungen, Tipps und Tricks jederzeit zur Verfügung. Kunden profitieren zudem direkt von der Erfahrung, denn im haus-eigenen Fertigungszentrum des Unter-nehmens arbeitet das Team selbst mit den Produkten und Systemen.

Metaux Precieux bietet sich auch als Dienstleister im Bereich der klassischen Zahntechnik an, um seine Kunden in der täglichen Arbeit zu unterstützen und als nachhaltiger Partner zur Seite zu stehen. Das Fertigungsteam des Unternehmens stellt die gewünschten Versorgungsmittel mit den bewährten Metaux Precieux Dentallegierungen im Fräsverfahren her, die erst nach strenger Qualitätsprüfung an den Auftraggeber geschickt werden.

Das Thema Recycling gehört – auch im Kontext der immer größeren Bedeutung von Nachhaltigkeit – zu einem der großen Herzensthemen im Servicebereich des Unternehmens, denn Edelmetall-Recycling ist Vertrauenssache! Sicher und professionell arbeitet Metaux Precieux edelmetallhaltige Abfälle auf: Altgold, Gold- und Silbermünzen, Zahngold, Schmuckgold, Gekrätz oder Feilung. Dabei garantiert das Unternehmen einen reibungslosen und sicheren



Ablauf von der Abholung bis zur Abrechnung und lässt die Metalle durch einen vereidigten Schweizer Edelmetallprüfer analysieren und bewerten – immer zum tagesaktuellen Kurs.

Fortbildung schafft Innovation

Neben tollen Produkten und erstklassigem Service bietet Metaux Precieux zusätzlich ein großes Fortbildungsrepertoire für Zahntechniker und Zahnärzte. Als Online-Seminar oder auch als direktes Anwendertreffen gibt es regelmäßig Angebote für alle Anwendungsbereiche: von innovativen Workshops und Kursen mit Patientenfällen bis hin zu Roadshows und Gedächtnisschulungen. So steht der Kunde und dessen Bedürfnisse noch mal in ganz anderer Art und Weise im Fokus – denn Innovationen können nur gemeinsam geschaffen werden.



„Wir sehen es als unsere Aufgabe an, ein vertrauensvoller Partner für unsere Kunden zu sein, der ihnen nachhaltigen Nutzen bringt und sie erfolgreich macht.“

Andreas Schmidt, Geschäftsführer

INFORMATION ///

Metaux Precieux Dental GmbH

www.m-p.dental